

Prickelnder Erfolg beginnt im Glas – und im Gespräch mit Ihren Kund:innen! Schaumwein-Seminar für Winzer:innen zu Sensorik, Speisebegleitung & Verkaufskompetenz

Schaumwein ist mehr als "nur" ein Aperitif. Wie Sie diesen gekonnt präsentieren, kombinieren und verkaufen, erfahren Sie in diesem Praxiskurs. Erweitern Sie Ihr Know-how rund um Schaumwein und lernen Sie, wie Sie Ihre Produkte noch gezielter, überzeugender und umsatzstärker präsentieren.

Dieses ganztägige Fachseminar richtet sich an steirische Winzer:innen, Direktvermarkter:innen und Vertriebsmitarbeitende, die ihre Kompetenz im Bereich Schaumwein auf ein neues Niveau heben möchten – praxisnah, fundiert und inspirierend.

Seminarinhalte:

- Sekt-Sensorik & Sprache des Genusses

Lernen Sie, wie man Schaumwein professionell verkostet, beschreibt und seine Qualität auf den Punkt bringt – mit den richtigen Worten und sensorischer Präzision.

- Gläserkunde: Das passende Glas für perfekten Genuss

Welche Glasformen verstärken Aromen, fördern die Perlage und sorgen für ein stimmiges Trinkerlebnis? Erleben Sie den Unterschied live.

- Harmonielehre: Schaumwein & Speisen gekonnt kombinieren

Welche Rolle spielt Säure, Süße, Kohlensäure? Erarbeiten Sie spannende Kombinationen von Sekt und Speise – von klassisch bis kreativ.

- Verkaufsaktive Sprache & Storytelling

Welche Formulierungen fördern den Verkauf? Wie schaffen Sie emotionale Zugänge und Begehrlichkeit? Wir trainieren verkaufswirksame Worte und Phrasen, die wirken – ohne aufdringlich zu sein.

- Praxistipps für mehr Umsatz mit Schaumwein

Ideen und Strategien, wie Sie Schaumwein aktiver anbieten – z.?B. über Speisenempfehlungen, Geschenkpakete, Degustationen oder kreative Verkaufskonzepte im Weingut.

Sie sind eingeladen, 1-2 Sorten (Flaschen) Ihres eigenen Schaumweines in einer Alufolie für eine Blindverkostung mitzubringen. Es können Sekt oder Frizzante (Perlwein) sein, welche im Rahmen der Blindverkostung analysiert und beschrieben werden.

Information

Kursdauer: 8 Einheiten

Kursbeitrag: 98,00 € TN-Beitrag gefördert gem. LE23-27
288,00 € TN-Beitrag
Bildungsförderung Ländliche Entwicklung im
Rahmen des GAP-Strategieplans Österreich
2023-2027

Fachbereich: Dienstleistungen, Direktvermarktung, Pflanzenbau,
Unternehmensführung

Zielgruppe: Winzer:innen, Mitarbeiter:innen in Hofläden, im
Weinverkauf oder im Buschenschank, interessierte
Landwirt:innen

Verfügbare Termine

31.01.2026 09:00, Wagna

Ort	Wagna
Beginn	31.01.2026 09:00
Ende	31.01.2026 17:00
Örtlichkeit	Bildungshaus Retzhof, Dorfstraße 17, 8435 Wagna
Information	Elisabeth Rosegger-Klampfl, Tel +43 316 8050 1478, elisabeth.klampfl@lfi-steiermark.at
Kursnummer	6-0020025
Trainer:in	Ljubo Vuljaj
Veranstalter	LFI Steiermark