

Prickelnder Erfolg beginnt im Glas – und im Gespräch mit Ihren Kund:innen! Schaumwein-Seminar für Winzer:innen zu Sensorik, Speisebegleitung & Verkaufskompetenz

Schaumwein ist mehr als "nur" ein Aperitif. Wie Sie diesen gekonnt präsentieren, kombinieren und verkaufen, erfahren Sie in diesem Praxiskurs. Erweitern Sie Ihr Know-how rund um Schaumwein und Iernen Sie, wie Sie Ihre Produkte noch gezielter, überzeugender und umsatzstärker präsentieren.

Dieses ganztägige Fachseminar richtet sich an steirische Winzer:innen, Direktvermarkter:innen und Vertriebsmitarbeitende, die ihre Kompetenz im Bereich Schaumwein auf ein neues Niveau heben möchten – praxisnah, fundiert und inspirierend.

Seminarinhalte:

- Sekt-Sensorik & Sprache des Genusses
- Lernen Sie, wie man Schaumwein professionell verkostet, beschreibt und seine Qualität auf den Punkt bringt mit den richtigen Worten und sensorischer Präzision.
- Gläserkunde: Das passende Glas für perfekten Genuss
- Welche Glasformen verstärken Aromen, fördern die Perlage und sorgen für ein stimmiges Trinkerlebnis? Erleben Sie den Unterschied live.
- Harmonielehre: Schaumwein & Speisen gekonnt kombinieren
- Welche Rolle spielt Säure, Süße, Kohlensäure? Erarbeiten Sie spannende Kombinationen von Sekt und Speise von klassisch bis kreativ.
- Verkaufsaktive Sprache & Storytelling
- Welche Formulierungen fördern den Verkauf? Wie schaffen Sie emotionale Zugänge und Begehrlichkeit? Wir trainieren verkaufswirksame Worte und Phrasen, die wirken ohne aufdringlich zu sein.
- Praxistipps für mehr Umsatz mit Schaumwein
 Ideen und Strategien, wie Sie Schaumwein aktiver anbieten z.?B. über Speisenempfehlungen, Geschenkpakete,
 Degustationen oder kreative Verkaufskonzepte im Weingut.

Sie sind eingeladen, 1-2 Sorten (Flaschen) Ihres eigenen Schaumweines in einer Alufolie für eine Blindverkostung mitzubringen. Es können Sekt oder Frizzante (Perlwein) sein, welche im Rahmen der Blindverkostung analysiert und beschrieben werden.

© 2025 - Ifi.at Ausdruck vom 04.11.2025





Information

Kursdauer: 8 Einheiten
 Kursbeitrag: 98,00 € TN-Beitrag gefördert gem. LE23-27
 288,00 € TN-Beitrag
 Bildungsförderung Ländliche Entwicklung im
 Rahmen des GAP-Strategieplans Österreich
 2023-2027

 Fachbereich: Dienstleistungen, Direktvermarktung, Pflanzenbau, Unternehmensführung
 Zielgruppe: Winzer:innen, Mitarbeiter:innen in Hofläden, im
 Weinverkauf oder im Buschenschank, interessierte
 Landwirt:innen

Verfügbare Termine

31.01.2026 09:00, Wagna

Ort	Wagna
Beginn	31.01.2026 09:00
Ende	31.01.2026 17:00
Örtlichkeit	Bildungshaus Retzhof, Dorfstraße 17, 8435
	Wagna
Information	Elisabeth Rosegger-Klampfl, Tel +43 316 8050
	1478, elisabeth.klampfl@lfi-steiermark.at
Kursnummer	6-0020025
Trainer:in	Ljubo Vuljaj
Veranstalter	LFI Steiermark

© 2025 - Ifi.at Ausdruck vom 04.11.2025